

SEI MODI PER OTTENERE I MASSIMI RISULTATI DAL TEAM E RAFFORZARE IL PROPRIO BUSINESS

01 – SAPER ASCOLTARE

Ascolta le opinioni del personale che lavora nella tua officina. Prendi in considerazione le idee che ti vengono proposte anche se non puoi metterle tutte in atto.



02 – INCORAGGIARE IL TEAM

Quando emergono buone idee, incoraggia i membri della tua squadra a realizzarle.



03 – NON SMETTERE MAI DI INSEGNARE

Ogni azienda valida investe tempo e denaro nel proprio team. Offri continuamente ai membri del tuo team l'opportunità di acquisire nuove conoscenze che li prepareranno al futuro.



04 – NON LESINARE GRATIFICAZIONI E RICONOSCIMENTI

Un buon lavoro merita il giusto riconoscimento. Anche una semplice "pacca sulla spalla" può essere un ottimo metodo di motivazione.



05 – INSTAURARE UN RAPPORTO DI FIDUCIA E RISPETTO

Dai sempre il buon esempio, perché un team dà il meglio di sé quando i suoi membri sanno di essere guidati da un capo che merita la loro fiducia e il loro rispetto.



06 – SOCIALIZZARE CON IL TEAM

Organizza un incontro per tutti i dipendenti dell'officina almeno una volta all'anno, meglio se più spesso. È straordinario come l'interazione sociale tra i membri di un team riesca a unire le persone.



“Secondo le analisi condotte da Gallup, per le persone che ogni giorno sfruttano i propri punti di forza la probabilità di lasciare il posto di lavoro diminuisce del 15%.”